

## Mallorca-Seminar



Vom 23. - 25.11.2017 findet das Mallorca-Seminar „Persönlichkeit im Vertrieb“ statt.

Das Mallorca-Seminar „Persönlichkeit im Vertrieb“ ist eine mehrtägige Veranstaltung, bei denen wichtige Verkaufsthemen von erfahrenen Referenten praxisorientiert präsentiert werden. Ziel ist es, erfahrene Verkäufer und Menschen, die sich in ihrem Verkaufsverhalten weiterentwickeln möchten, den sicheren Umgang mit wichtigen Werkzeugen der Kommunikation und praxiserprobte Verkaufsmethoden zu vermitteln.

Abseits des normalen Alltags befassen sich die Teilnehmer während dieser Fortbildung in niveauvoller Umgebung mit den Erfolgsfaktoren für einen wirkungsvollen Verkauf. Alle vermittelten Werkzeuge können sofort in der Praxis umgesetzt werden. Das Mallorca-Seminar „Persönlichkeit im Vertrieb“ stellt damit eine Weiterbildung auf hohem Niveau dar. Der Kurs findet in einem ansprechenden und lernfreudigen Ambiente statt und bietet neben wertvollen Informationen und praxiserprobten Hilfen auch ausreichend Gelegenheit, sich während und nach den Seminarzeiten intensiv mit Verkäufern aus anderen Branchen auszutauschen .

Wir bieten Ihnen ein außerordentlich günstiges Abrufkontingent in diesem erstklassigen Hotel (99,00 EUR im Standard-Doppelzimmer inkl. Frühstück zzgl. 2,20 pro Person und Tag Touristenabgabe).

Der Zimmerpreis versteht sich pro Nacht und Zimmer, inklusive der Teilnahme an unserem reichhaltigen Frühstücksbuffet und der Nutzung unseres BAHARI Beauty& Spa mit Innenschwimmbad & Jacuzzi, Außenschwimmbad, 2 finnische Saunen und Fitness Center.

## Mallorca-Seminar

Die genannten Preise verstehen sich inklusive der z. Zt. gültigen gesetzlichen Umsatzsteuer. Die gesetzlich festgelegte Touristenabgabe über maximal 2,20 EUR pro Person (ab einem Alter von 16 Jahren) und Aufenthaltstag ist nicht im Zimmerpreis inbegriffen.

Die Tourismustaxe muss direkt im Hotel entrichtet werden. Das Hotel wird die Taxe dann an das Finanzamt weiterleiten.

Der Link zum Hotel lautet <https://www.lindner.de/mallorca-portals-nous-golf-wellness-resort/ankommen.html>

Das Kontingent zur Reservierung/ des Abrufs der Zimmer kann bis max. 19.05.2017 offen gehalten werden.



## Mallorca-Seminar

Ihr Referent ist Philip Bornewasser, 38 Jahre alt, verheiratet, (noch) kein Kind..



Philip Bornewasser ist ein Kind des Vertriebes. Nach seiner Ausbildung zum Versicherungskaufmann war er selbständiger Handelsvertreter der D.A.S. Versicherung (heutige ERGO Versicherung), bevor er sich für den Weg in die Führungsebene entschied. Diesen beschritt er erfolgreich und mit viel Herzblut für die D.A.S. Versicherung und seit 2008 für die Württembergische Versicherung bis hin zum mehrjährigen Geschäftsstellenleiter mit Personalverantwortung für bis zu 120 Menschen.

2015 entschied er sich dazu, seine Erfahrungen aus Vertrieb und Führung an seine Kursteilnehmer weiterzugeben.

"Gerade in diesen schnellen und unsicheren Zeiten, in denen die wertschätzende, persönliche Kommunikation (auch durch die sozialen Medien) in den Hintergrund rutscht, wollen wir mit unserem Kursangebot einen wichtigen Beitrag in Richtung Kommunikation, Miteinander und Spaß an Seminaren leisten."

# Mallorca-Seminar

## / Das Programm

Folgende wichtige Verkaufsthemen behandeln wir in diesem Kurs:

- / Wie wichtig sind Ziele für einen wirkungsvollen Verkauf und wie definieren Sie sie richtig?
- / Wie können Sie eine Empfänger-orientierte Kommunikation führen?
- / Wie programmieren Sie sich auf Erfolg?
- / Welche Erfolgsfaktoren gibt es im Verkauf und wie können Sie Ihre Erfolge steigern?

Neben theoretischen Lernanteilen verbringen wir Zeit in der Natur und treiben gemeinsam Sport. So erfahren Sie am eigenen Körper, wie wichtig und gleichzeitig wohltuend und stärkend körperliche Fitness ist. Aber keine Angst - Sie müssen kein Profi-Sportler sein. Sport soll anstrengend sein, aber auch viel Spaß machen.

## / Die Inhalte

Die Fähigkeit, erreichbare Ziele zu definieren und diese mit System zu erreichen.

- / Sie verstehen, warum eine Zielorientierung äußerst wichtig ist
- / Sie können Ihre Ziele richtig definieren
- / Sie kennen den Vorteil der Visualisierung von Zielen und können diese Vorgehensweise anwenden
- / Sie erlernen die Möglichkeiten der schriftlichen Zielsetzung

Die Fähigkeit, schnell und sicher die Wesensart des Gesprächspartners zu erkennen.

- / Sie kennen die verschiedenen Wesensarten und erkennen diese auf Anhieb
- / Sie können sich schnell und optimal auf den Charakter Ihres Gesprächspartners einstellen
- / Sie kennen die Grundeinstellungen und Kaufmotive Ihres Gegenübers
- / Sie wissen, auf welcher emotionalen Basis Menschen ihre Entscheidungen treffen

## Mallorca-Seminar

Die Fähigkeit, die innere Einstellung erfolgreich auszurichten.

- / Sie wissen, was Glaubenssätze sind und erkennen ihre Wichtigkeit
- / Sie können Ihre eigenen Glaubenssätze erfolgreich verändern
- / Sie erlernen die Wichtigkeit der selbsterfüllenden Prophezeiung für Ihr erfolgreiches Gespräch
- / Sie erkennen die Glaubenssätze Ihres Gesprächspartners und können diese erfolgreich verändern

4 + 6 = Abschluss. Verkaufen Sie einfacher und mehr.

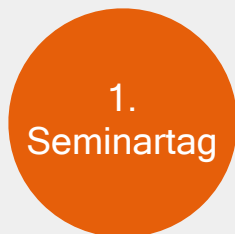
- / Sie können mit nur 4 Fragen das Handlungsmotiv und den Nutzen Ihres Kunden erfragen
- / Sie lernen eine Formel kennen, mit der Sie in nur 6 Schritten zum gewünschten Ziel kommen
- / Führen Sie ab sofort zielorientierte Verkaufsgespräche

# Mallorca-Seminar

/ Der Zeitplan



- / Anreise spätestens am Mittwoch, den 22. November 2017
- / Der Check-In ist ab 15:00 Uhr möglich
- / 17:00 Uhr Gemeinsames Joggen mit Philip
- / 19:00 Uhr Welcome-Drink in der Hotelbar
- / 19:30 Uhr Tapas Buffet mit mallorquinischen Weinen



- / Reichhaltiges Frühstücksbuffet
- / Beginn 09:00 Uhr
- / Kaffeepause vormittags
- / Mittagessen Lunch-Menü
- / Ende 16:45 Uhr
- / Nachmittags gemeinsames Sportprogramm
- / Abendprogramm (optional): Abendessen im Grill-Restaurant



- / Reichhaltiges Frühstücksbuffet
- / Beginn 09:00 Uhr
- / Kaffeepause vormittags
- / Ende 16:45 Uhr
- / Gemeinsames Joggen mit Philip
- / Nachmittagsprogramm (optional): Entspannen im BAHARI Beauty & Spa
- / 3 Gang Abend-Menü nach Wahl des Küchenchefs (ohne Getränke)



- / Reichhaltiges Frühstücksbuffet
- / Beginn 9:00 Uhr
- / Kaffeepause vormittags
- / Ende ca. 12:45 Uhr
- / Mittagessen Lunch-Menü, anschließend Zeit zur freien Verfügung
- / Abendprogramm (optional): Clubabend in einem angesagten Club



- / Abreise in Eigenregie
- / Check-Out um 11:00 Uhr

Bei Bedarf kann ein Rahmenprogramm für mitreisende Partner/innen angeboten werden. Sichern Sie sich jetzt diesen Komplett-Preis: 845,00 EUR zzgl. gesetzlicher MwSt.

## Mallorca-Seminar

Pro Teilnehmer sind folgende Leistungen inklusive:

- / 3 Tage Seminar
- / Welcome-Drink
- / Tapas-Buffer mit mallorquinischen Weinen
- / Kaffeepausen mit Getränken
- / Mittagessen 1. Seminartag, Abendessen 2. Seminartag und Mittagessen 3. Seminartag
- / Bustransport zum Grill-Restaurant

Für die Übernachtung erhalten Sie die Sonderkonditionen bis zum 19.05.2017:

Standard-Doppelzimmer zur Einzelnutzung für 99,00 EUR oder  
Standard-Doppelzimmer mit Doppelbelegung für 109,00 EUR

Bei Buchung gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen von [mallorca-coach.com](http://mallorca-coach.com)

---

[mallorca-coach.com](http://mallorca-coach.com)

### Philip Bornewasser

- / Gerente - Geschäftsführer
- /
- / Mobil +34 634 303 883 oder +49 163 6178122 (Whatsapp)
- / Email [info@mallorca-coach.com](mailto:info@mallorca-coach.com)
- / Web [www.mallorca-coach.com](http://www.mallorca-coach.com)
  
- / Dirección  
C/ Tamarinde, 2A  
07609 Son Veri Nou
- /
- / USt-ID: ESY4375483T

[Impressum](#) | [Datenschutz](#) | [AGB/ Widerrufsrecht](#)